

**THE SOCIAL, POLITICAL, AND ECONOMIC SITUATION IN PAKISTAN AND
PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF UZBEK-PAKISTAN COOPERATION**

Professor of the International Academy of Islamic
Studies of Uzbekistan, Doctor of Political Science

Farkhod Erkinovich Karimov

email: f.karimov@iiau.uz

Аннотация

В статье анализируется современное состояние общественно-политической и экономической ситуации в Исламской Республике Пакистан, а также основные тенденции ее внешнеполитического и внешнеэкономического развития. Рассматриваются факторы политической нестабильности, макроэкономические показатели и структура экономики. Особое внимание уделяется перспективам развития сотрудничества между Узбекистаном и Пакистаном, включая транспортно-логистические проекты, инвестиционные инициативы и расширение торговли.

Ключевые слова: Пакистан, Узбекистан, международные отношения, внешнеэкономическая политика, транспортные коридоры, Центральная Азия, Южная Азия, инвестиции, торговля, геоэкономика.

Annotatsiya

Ushbu maqolada Pokiston Islom Respublikasidagi hozirgi ijtimoiy-siyosiy va iqtisodiy vaziyat, shuningdek, uning tashqi siyosati va iqtisodiy rivojlanishidagi asosiy tendensiyalar tahlil qilinadi. Siyosiy beqarorlik omillari, makroiqtisodiy ko'rsatkichlar va iqtisodiy tuzilma ko'rib chiqiladi. O'zbekiston va Pokiston o'rtasidagi hamkorlikni rivojlantirish istiqbollariga, jumladan, transport va logistika loyihalari, investitsiya tashabbuslari va savdoni kengaytirishga alohida e'tibor qaratiladi.

Kalit so'zlar: Pokiston, O'zbekiston, xalqaro munosabatlar, tashqi iqtisodiy siyosat, transport yo'laklari, Markaziy Osiyo, Janubiy Osiyo, investitsiya, savdo, geoiqtisodiyot.

Abstract

This article analyzes the current socio-political and economic situation in the Islamic Republic of Pakistan, as well as the main trends in its foreign policy and economic development. Factors of political instability, macroeconomic indicators, and economic structure are examined. Particular attention is paid to the prospects for developing cooperation between Uzbekistan and Pakistan, including transport and logistics projects, investment initiatives, and trade expansion.

Keywords: Pakistan, Uzbekistan, international relations, foreign economic policy, transport corridors, Central Asia, South Asia, investment, trade, geoeconomics.

Введение

Современные международные отношения характеризуются усилением регионального сотрудничества и формированием новых транспортно-экономических связей между государствами. В этом контексте особое значение приобретает взаимодействие стран Центральной и Южной Азии. Одним из ключевых партнеров Республики Узбекистан в Южной Азии является Исламская Республика Пакистан.

Пакистан обладает значительным демографическим, экономическим и геостратегическим потенциалом. Страна играет важную роль в региональной политике и международной торговле благодаря своему географическому положению и наличию

крупных морских портов. Для Узбекистана сотрудничество с Пакистаном открывает возможности выхода к рынкам Индийского океана и диверсификации внешнеэкономических связей

Методология исследования

Методологическую основу исследования составили сравнительный анализ, системный подход, а также методы политико-экономического анализа. Используются статистические данные международных организаций, материалы научных публикаций и аналитических докладов.

При подготовке исследования применялись методы структурного анализа экономики, сравнительной политологии и анализа международных экономических связей

Аналитика

В 2024-2025 годах Пакистан продемонстрировал постепенную макроэкономическую стабилизацию после глубокого кризиса. Рост ВВП около **2.6-2.7%** по итогам финансового года 2025, снижение инфляционного давления по прогнозам МВФ; при этом у страны сохраняются значительные внешние финансовые уязвимости (зависимость от программ МВФ и кредитных линий)¹.

Политическая обстановка остаётся чувствительной: периодические протесты и конфликты между политическими силами в 2022-2025 годах влияют на внутреннюю стабильность и инвестиционный климат; одновременно в 2025-2026 гг. Пакистан активно балансирует внешние отношения – углубляет стратегическое партнёрство с Китаем, но одновременно восстанавливает более прагматичные отношения с США и регионами Персидского залива.

Нужно особо отметить, что отношения Пакистана с соседними государствами как Индией и Афганистаном остаются напряжённой после прошлогодних конфликтов. (**Для справки:** в прошлом году произошли весьма серьёзные вооружённые столкновения между Пакистаном и Индией и Пакистана с Афганистаном. Эти же конфликты имеют исторические, религиозные и национальные мотивы и они продолжаются десятилетиями). Особенно сегодня политическая нестабильность усиливается и благодаря распространения религиозного радикализма со стороны Пакистанских талибов, сконцентрированные в южных границах страны (в приграничных районах Афганистана). Там же дислоцированы основные силы Тахрики Талибан, поддерживаемые пуштунским населением Пакистана.

Пакистанская сторона постоянно обвиняет Индию и Афганистана в дестабилизации обстановки в стране и всего региона в целом. Кроме того, сложная социально-экономическая ситуация порождает волну политических несогласных в стране.

Экономическая ситуация тоже остаётся не стабильной. Аграрный сектор остаётся важным, экспортный потенциал испытывает шоки (*например, падение цен и объёмов по отдельным культурам*), однако промышленность оборонной и машиностроительной направленности (*JF-17 и экспорт вооружений*) стала компонентом внешнеэкономической стратегии².

¹Highlights Pakistan Economic survey 2024-25. https://www.finance.gov.pk/survey/chapter_25/Highlights.pdf

² Pakistan loses its edge in supplying China with sesame seeds // Financial times <https://www.ft.com/content/db8a22b4-a3f9-425c-be74-6ba87023823a>

Текущее двустороннее товарооборот между Узбекистаном и Пакистаном невелик по меркам обеих сторон (сотни миллионов долларов в год³) и имеет потенциал для быстрого роста при активной государственной поддержке и улучшении логистики⁴.

1. Общественно-политическая ситуация в Пакистане (суть и влияние на внешнюю политику)

Внутренняя политика и риски

С 2022 года Пакистан пережил серию политических потрясений (смены правительств, массовые акции, аресты лидеров различных религиозных и национальных групп), что снижало прогнозируемую политическую предсказуемость и повышало риск краткосрочной политической нестабильности. Это отражается в осторожности инвесторов и осложняет длительное планирование внешнеэкономических проектов.

Последствия для внешней политики

На фоне внутренней нестабильности внешняя политика Пакистана стала «многовекторной» – поддержание стратегической глубокой связи с Китаем (*CPEC – China-Pakistan Economic Corridor*), одновременное усиленное взаимодействие с Саудовской Аравией и плавное восстановление отношений с США. Это даёт Узбекистану окно возможностей для манёвра. Так как, Пакистан открыт к расширению кооперации со странами, предлагающими быструю экономическую выгоду и инфраструктурную пользу.⁵

2. Экономическая ситуация и внешнеэкономические тенденции

Макроэкономика

По официальным данным на 2025 год рост реального ВВП Пакистана около 2.68%⁶ и МВФ даёт прогнозы роста в районе 2.7% на 2026 год. Инфляция остаётся важным фактором, но есть признаки стабилизации при продолжении программ МВФ и поддержки региональных партнёров.⁷

Таблица 1.

Рост реального ВВП Пакистана, %⁸

Показатель	2021	2022	2023	2024	2025
Рост реального ВВП (по факторной стоимости)	5,8	6,2	-0,2	2,6	3,0
Сельское хозяйство	3,5	4,2	2,2	6,4	1,5
Промышленность	8,2	7,0	-3,9	-1,2	5,3

³ Узбекистан и Пакистан расширяют экономическое и технологическое партнерство <https://yuz.uz/ru/news/uzbekistan-i-pakistan-rasshiriyayut-ekonomicheskoe-i-texnologicheskoe-partnerstvo>

⁴ Decode Global Trade. Unlock Strategic Insight. <https://oec.world/en/profile/bilateral-country/pak/partner/uzb>

⁵ China, Pakistan reaffirm ties as US outreach to Islamabad deepens <https://www.reuters.com/world/china/china-pakistan-reaffirm-ties-us-outreach-islamabad-deepens-2026-01-05/>

⁶ Pakistan economic survey 2024-25 https://www.finance.gov.pk/survey_2025.html

⁷ Highlights Pakistan Economic survey 2024-25. https://www.finance.gov.pk/survey/chapter_25/Highlights.pdf

⁸ Pakistan development update. The World Bank. October 2025.

<https://thedocs.worldbank.org/en/doc/972c49ee47cc09d4face97b09ea64362-0310012025/original/Pakistan-Development-Update-Staying-the-Course-for-Growth-and-Jobs-October-2025.pdf>

Б					
Услуги	5,9	6,7	0,0	2,3	3,0
Инвестиции	—	—	—	—	—
Экспорт товаров и нефакторных услуг	6,5	5,9	2,9	-1,3	0,6
Импорт товаров и нефакторных услуг	14,6	11,0	0,6	5,8	2,5

Анализ представленных данных показывает, что в 2021–2022 гг. экономика развивалась в условиях сравнительно высоких темпов роста реального валового внутреннего продукта, превышавших 5%. Данный период был обусловлен активизацией деловой активности и восстановлением ключевых отраслей. В 2023 г. экономическая динамика сменилась фазой замедления, что выразилось в незначительном сокращении объёма реального ВВП, отражая влияние внешних шоков и ослабление производственного сектора. В прогнозном периоде 2024–2025 гг. ожидается переход к умеренному росту, однако его параметры остаются ограниченными.

Отраслевая структура роста свидетельствует о дифференцированном вкладе секторов. Сельское хозяйство и сфера услуг в целом сохраняют стабилизирующую роль в экономике, компенсируя спадные тенденции в других секторах. При этом промышленность характеризуется наибольшей нестабильностью, что указывает на сохраняющиеся структурные дисбалансы и зависимость от внешних факторов.

Показатели внешней торговли отражают снижение динамики экспорта и более высокие темпы роста импорта в отдельные годы, что формирует дополнительные риски для макроэкономической сбалансированности. В совокупности выявленные тенденции указывают на необходимость усиления инвестиционной активности, структурной модернизации промышленного комплекса и расширения экспортного потенциала в среднесрочной перспективе.

Внешняя торговля и экспортная структура

По итогам января–ноября 2025 года взаимный товарооборот составил 434 миллиона долларов США. Особое внимание уделяется обеспечению стабильного функционирования транзитных коридоров, усилению межведомственного взаимодействия по вопросам таможенного и пограничного оформления, а также внедрения упрощённых процедур для двусторонних грузоперевозок. Рассматриваются вопросы реализации трёхстороннего рамочного соглашения, подписанного в июле 2025 года, по проекту строительства Трансафганской железной дороги, а также расширения перечня товарных позиций в рамках Соглашения о преференциальной торговле⁹.

Экспорт Пакистана в 2023-2024 годах во многом основан на **текстиле, сельхозпродукции, фармацевтике и небольших долях машиностроения**; однако конкурентоспособность в отдельных сельхоз-культурах (например, сезам) снижалась в 2024 году. У Пакистана сохраняются проблемы с платёжным балансом и валютной стабильностью.¹⁰

⁹ В Исламабаде рассмотрены перспективы дальнейшего ускорения торгово-экономического и инвестиционного партнёрства между Узбекистаном и Пакистаном. <https://dunyo.info/ru/news/v-islamabade-rassmotreny-perspektivy-dalneyshego-uskoreniya-torgovo>

¹⁰ Pakistan loses its edge in supplying China with sesame seeds // Financial times <https://www.ft.com/content/db8a22b4-a3f9-425c-be74-6ba87023823a>

Общий дефицит торговли товарами и услугами увеличился с 6,8 процента ВВП в 2024 до 7,2 процента в 2025.

По объёму торговли со странами Южной Азии Пакистан занимает третье место. В 2024 году экспорт Узбекистана в Пакистан включал: продовольственные товары на \$192,6 млн., промышленные товары – \$57,7 млн., услуги – \$41,6 млн., текстильное сырьё – \$4,5 млн., шёлковую продукцию – \$5 млн. и химическую продукцию на \$1,8 млн.

При этом, основную долю в структуре экспорта составили продовольственные товары – 64,4%, промышленные товары – 19,3%, услуги – 14% и текстильное сырьё – 1,6%.

Импорт из Пакистана в 2024 году включал: химическую продукцию – \$43,6 млн., продовольственные товары – \$30,9 млн., текстильные изделия – \$5,7 млн., изделия из драгоценных металлов – \$5,4 млн., машины и оборудование – \$3 млн. и транспортные услуги – \$1,7 млн¹¹.

Роль СПЕС и китайских инвестиций

СПЕС остаётся ключевым драйвером инфраструктурных инвестиций Пакистана. Китай сохраняет тесные экономические и технологические связи, одновременно требуя усиленной безопасности своих проектов.

Это создаёт платформу для региональных проектов, где Узбекистан может быть полезным транзитно-логистическим партнёром.

3. Текущий уровень двустороннего взаимодействия Узбекистан – Пакистан

Двусторонняя торговля на 2023–2024 гг. – порядка сотен миллионов долларов (экспорт Пакистана в Узбекистан ~127 млн \$ в 2023, экспорт Узбекистана в Пакистан — порядка \$200–320 млн в 2024). **Общий товарооборот остаётся в десятки раз меньше от потенциального уровня при полноценных логистических каналах и тарифно-институциональных соглашениях.**¹²

У двух стран – комплементарные экономики (*Узбекистан: сельхозпродукт высоких добавленных цепочек, металлургия, химия; Пакистан: текстиль, фарма, рынок потребительских товаров*), что создаёт основу для быстрой диверсификации торговли при снижении торговых барьеров и развитии транзитной логистики.

4. Возможности и риски для укрепления двусторонних отношений

Возможности

Во-первых, проектные форматы «Транспортный коридор Узбекистан–Афганистан–Пакистан» (транзит через узбекские и афганские узлы) открывают доступ узбекским товарам к пакистанским портам (Карчи/Гвадар), а пакистанским – к рынкам Центральной Азии. Последние тенденции в региональной логистике (включая договоры Ташкента и Кабула) подтверждают жизнеспособность этого направления.¹³

С 2023 года действует Преференциальное торговое соглашение (Preferential trade agreement-РТА) Пакистан–Узбекистан, которое задает основу для постепенного расширения номенклатуры и снижения барьеров (это важная часть экономического коридора: без торговых стимулов инфраструктура работает слабее).

В качестве механизма реализации экономического коридора Узбекистан–Пакистан важно обеспечить: поэтапное развитие инфраструктуры, включая терминалы, сухие

¹¹ Торговля Узбекистана со странами Южной Азии в 2024 году. <https://pakistan.mfa.uz/news/29586>

¹² Decode Global Trade. Unlock Strategic Insight. <https://oec.world/en/profile/bilateral-country/pak/partner/uzb>

¹³ Taliban establishes trade mechanism via Uzbekistan // The Economic Times <https://economictimes.indiatimes.com/news/international/world-news/taliban-establishes-trade-mechanism-via-uzbekistan/articleshow/125335077.cms>

порты, контейнеризация, складская инфраструктура в узлах (Термез и др.) + развитие связи с портами Пакистана; обеспечить переход к paperless trade¹⁴ (юридически значимый, сквозной электронный обмен торговыми, транспортными и таможенными данными между всеми участниками цепочки поставок без бумажных носителей): электронные накладные, предварительное декларирование, отслеживание и электронные очереди на границе.

Модель “blended finance”¹⁵ (смешанное финансирование) и PPP для терминалов/логистики (Государственно-частное партнерство (PPP / ГЧП): государство обеспечивает базовую инфраструктуру и правила, частный сектор — сервис, парки контейнеров, складские мощности, цифровые платформы.

Главный практический фокус – цифровизация процедур + институционализация управления коридором + управление рисками транзита, иначе инфраструктурные планы не превратятся в стабильный рост торговли и инвестиций.

Во-вторых, совместные проекты по глубокой переработке хлопка и пищевой продукции. Пакистанские предприятия фармацевтики и текстиля могут использовать узбекское сырьё и инженерные услуги.¹⁶

В-третьих, пилотное соглашение об экспорте электроэнергии и совместных энергетических проектах через транзитные сети.

В-четвёртых, обмен кадрами, создание совместных IT-платформ привязанные к цифровизации госуслуг.

Конечно, выполнение подобных действий сопряжено с рядом рисков. В частности,

Во-первых, политическая нестабильность в Пакистане может приводить к задержкам в реализации крупных проектов и кредитов.

Во-вторых, Транзитный риск через Афганистан: для проектов «южного коридора» (в т.ч. мультимодальные маршруты/железнодорожные инициативы) сохраняется уязвимость из-за нестабильности, что повышает страховые премии, сроки и стоимость поставок.

В-третьих, узкие места инфраструктуры и сервиса (портовые/терминальные мощности, очереди, качество мультимодальной стыковки) могут «съедать» эффект от политических договорённостей и заявленных целей по росту торговли. На фоне расширения партнёрства нужны практические решения по «зелёным коридорам», цифровизации и упрощению процедур.

В-четвертых, экологический угрозы, в том числе, наводнения/экстремальная погода и уязвимость инфраструктуры Пакистана повышают риск сбоя поставок и простоев активов; в 2025 г. это встроено в повестку устойчивости (в т.ч. через инструменты МВФ по климатической устойчивости)¹⁷.

В-четвертых, внешние геополитические риски (усиление влияния сторон таких как Китай, Саудовская Аравия, США) требуют гибкой дипломатии.

¹⁴ Standards Toolkit for Cross-border Paperless Trade. WTO.

https://www.wto.org/english/res_e/publications_e/standtoolkit22_e.htm

¹⁵ Blended Finance. <https://www.unesco.org/en/dtc-finance-toolkit-factsheets/blended-finance>

¹⁶ <https://www.pbs.gov.pk/wp-content/uploads/2020/07/Annual-Analytical-Report-on-Trade-Statistics-of-Pakistan-FY2023-24.pdf>

¹⁷ Новая геополитика транспортных и водных маршрутов между Южной и Центральной Азией. <https://www.ipg-journal.io/ru/regiony/azija/voda-relsy-i-rakety-2569/>

На основе проведенного анализа и рассмотренных факторов предлагаются следующие предложения, каждая мера которая предназначена для реализации министерствами и профильными ведомствами Узбекистана при согласовании с пакистанской стороной.

Торгово-экономические инициативы

Первое, запустить Трейд-Форум «Узбекистан—Пакистан» (первый уже в течение 6–9 мес). Организовать выставку-биржу для компаний текстильной, фармацевтической, сельхоз-переработки и логистики; привлечь коммерческие банки и инвестиционные фонды. (*быстрый контакт производитель-покупатель, дорожная карта по 50 крупнейшим проектам*).

Второе, упростить расчётно-платёжные механизмы. Требуется организация переговоров между центробанками по двусторонним расчетам в национальных валютах. Уменьшение валютного риска и транзакционных издержек. (Это критично при волатильности рупии и сума).

Третье, открыть совместные предприятия по переработке хлопка-волокна в Узбекистане с поставками готовой продукции на пакистанские производственные площадки (или наоборот) – технология + сырьё.

Логистика и транзит (среднесрочная: 12–36 мес.)

Первое, начать переговоры с пакистанской стороной и афганскими властями (или международными агентствами) по пилотной грузовой линии (авто + ж/д) между Навои/Самаркандом до портов Карачи/Гвадар (трёхсторонний коридор Узбекистан–Афганистан–Пакистан); предусмотреть механизмы гарантий безопасности и страхования грузов. (Актуально в условиях ограничений транзита через другие маршруты).

Второе, создать в кооперации с афганской стороной логистический узел с таможенным «one-stop-shop» и складскими мощностями для ускорения оборота грузов, в рамках развитие мультимодального хаба в Фарьябе/Мазари-Шариф.

Финансово-инвестиционные меры

Первое, создать фонд совместных инвестпроектов (seed-fund) в размере 50–100 млн. долларов для финансирования мелких и средних логистических или агро-проектов (гранты/кредиты по льготной ставке).

Второе, организовать налоговые каникулы и ускоренные разрешительные процедуры для-проектов с совместным узбекско-пакистанским участием.

Политико-дипломатические и безопасность

Первое, организовать ежегодные сессии Комиссии по сотрудничеству Узбекистан-Пакистан, а также, оперативные рабочие группы по логистике и энергетике.

Второе, применить практику по обмену информацией по борьбе с трансграничной преступностью и терроризмом. Также, оказать техническую помощь Пакистану в обеспечении безопасности инфраструктурных объектов (*это важно для китайских и иностранных инвестиций, в т.ч. для безопасности транзита*¹⁸).

Образование, наука, человеческий капитал

Первое, финансировать 100 стипендий в год для студентов и специалистов в приоритетных областях таких как агрономия, IT, логистика, ядерная энергетика.

Второе, Центр по торгово-логистическому образованию: совместная учебная программа для менеджеров по логистике и таможенному оформлению, искусственному интеллекту.

Заключение

¹⁸ China, Pakistan reaffirm ties as US outreach to Islamabad deepens <https://www.reuters.com/world/china/china-pakistan-reaffirm-ties-us-outreach-islamabad-deepens-2026-01-05/>

Проведенный анализ показывает, что Пакистан является важным партнером Узбекистана в Южной Азии. Несмотря на существующие политические и экономические риски, сотрудничество между странами обладает значительным потенциалом.

Развитие транспортных коридоров, реализация совместных инвестиционных проектов и расширение торговых связей могут способствовать укреплению региональной экономической интеграции и повышению конкурентоспособности экономик двух стран.

В долгосрочной перспективе развитие стратегического партнерства между Узбекистаном и Пакистаном может стать одним из ключевых факторов формирования нового экономического пространства между Центральной и Южной Азией.

Дополнительный аналитический аспект исследования связан с оценкой роли региональных интеграционных процессов. В условиях глобальной трансформации мировой экономики возрастает значение транспортных и торговых коридоров, соединяющих различные регионы. Формирование устойчивых логистических маршрутов способствует росту взаимной торговли, развитию инфраструктуры и повышению инвестиционной привлекательности государств.

Для стран Центральной Азии доступ к морским портам имеет стратегическое значение. В этом контексте сотрудничество с Пакистаном приобретает особую актуальность, поскольку порты Карачи и Гвадар могут стать ключевыми пунктами выхода товаров на мировые рынки. Развитие транспортной инфраструктуры и модернизация логистических систем позволит значительно сократить сроки доставки грузов и снизить транспортные издержки.

Кроме того, важным направлением сотрудничества является развитие промышленной кооперации. Совместные предприятия в текстильной, агропромышленной и фармацевтической сферах способны обеспечить увеличение добавленной стоимости продукции и расширение экспортного потенциала двух стран.